

Programa avalat per la Business School de la UOC. Amb la superació d'aquest programa es convalidaran 2 crèdits ECTS del Màster en Creació, Gestió i Direcció de microempreses (60 crèdits) o dels dos Postgraus relacionats (Creació i Direcció, Gestió i Direcció de Microempreses, ambdós de 40 crèdits).

DATES

- 17, 24 i 27 d'octubre
- 7, 10, 21 i 24 de novembre
- Coaching: 18-19 d'octubre i 27-28 de novembre
- Presentació PPA: 13 de desembre



HORARIS

Horari de tots els mòduls: de 15 a 20h.
Excepte sessió de Benchmarking, de 17 a 20h.
Horari coaching: a determinar individualment.

Distribució horària. 50 hores (2 crèdits), repartides de la següent manera:

- 40h presencials
 - 5h del mòdul inicial (CANVAS)
 - 30h dels 6 mòduls temàtics (5h x 6m)
 - 3h sessió de benchmarking
 - 2h sessions individuals de coaching
- 10h no presencials (per elaborar el PPA)

LLOC

Hotel Mas Passamaner
C-422 - ctra. de La Selva del Camp a Constantí
La Selva del Camp (Tarragona)

PREU

Programa complet: 800€

INSCRIPCIONS

info@paresiaubia.com - Tel. 977 600 750



PARÉS i AUBIA
ASSESSORS D'EMPRESA

Bisbe Palau, 25 baixos • 43800 Valls
Tel. 977 600 750 • info@paresiaubia.com
www.paresiaubia.com

AVAL ACADÈMIC

PATROCINADORS



COL-LABORADORS



Més de 100 participants en edicions anteriors l'avalen



OCTUBRE - NOVEMBRE 2017

Programa de Gestió Empresarial

PdGE



www.paresiaubia.com

9a
EDICIÓ

Programa
de Gestió
Empresarial

Us presentem la 9a edició del Programa de Gestió Empresarial (PdGE), destinat a professionals del món empresarial amb inquietud per ampliar o reciclar la seva formació i visió directiva de l'empresa.

Una bona manera d'adquirir i reforçar coneixements i principis bàsics aplicables a l'experiència personal i professional diària.

OBJECTIUS FORMATIUS

- Dotar als participants de les eines bàsiques per a gestionar una empresa amb rigor, visió global, eficiència, flexibilitat i professionalitat.
- Aportar una perspectiva integral i integrada de l'empresa, aprenent a fomentar les sinèrgies personals, d'equip i sistèmiques, per optimitzar el rendiment econòmic.
- Facilitar una revisió crítica i en profunditat del propi model de negoci.
- Conèixer altres empreses i fomentar el networking entre els participants.

A QUI VA DIRIGIT?

A totes aquelles persones emprenedores, empresaris, directius,... que:

- Vulguin fer un salt qualitatiu en la manera de gestionar el seu projecte empresarial.
- Tinguin inquietud per millorar com a professionals i necessitin un reciclatge.
- Busquin noves maneres de pensar i de fer en relació al seu negoci.
- Estiguin immerses en processos de canvis organitzatius.

METODOLOGIA

La metodologia que impregna tot el PdGE és vivencial i pràctica. Partint d'un plantejament constructivista, en què la dinàmica formativa és molt oberta i participativa, el procés formatiu es basa en una seqüència de tres fases:

- Es contextualitzen els aprenentatges amb una breu exposició conceptual que serveix de marc de referència.
- Mitjançant diferents tipus de dinàmiques i activitats, es busca que la persona "experimenti" amb els continguts.
- Finalment es contrasten els propis aprenentatges amb els de la resta del grup, enriquint-los i consolidant-los.

D'aquesta manera el nostre mètode de treball combina tres tipus d'aprenentatges: el RACIONAL-COGNITIU, l'EMOCIONAL-VIVENCIAL i el CO-APRENENTATGE.



1. EIX CENTRAL (15 hores: El teu model de negoci - BMC 5h + Pla Personal d'Acció - PPA 10h)

- El teu model de negoci (BMC) - 5h (17/10)
Objectiu: que cada participant faci una radiografia inicial del punt de partida de la seva empresa.
- El teu pla personal d'acció (PPA) - 10h (no presencials)
Cada alumne haurà d'elaborar el seu PPA que li permeti la transferència real del Programa a la seva empresa. Cada coach/mentor tutelarà el PPA dels participants assignats. En finalitzar el curs, es farà una sessió de presentació col·lectiva dels PPA - 3h

2. EIX DE CONTINGUTS (30 hores: 6 mòduls formatius)

Bloc temàtic PERSONES { Eficàcia personal - 5h (24/10). Formador: Xavier Plana
Persones i equips - 5h (27/10). Formadora: Eva Juncosa

Bloc temàtic RESULTATS { Laboral i jurídic - 5h (7/11). Formador: Anton Aubia
Economia i finances - 5h (10/11) Formador: Marc Parés

Bloc temàtic CLIENTS { Màrqueting i comunicació - 5h (21/11). Formador: Xavier Arnavat
Comercial i presència 2.0 - 5h (24/11). Formador: Albert Pàmies

3. EIX DE REFORÇ (5 hores: coaching individual 2h + sessió de benchmarking empresarial 3h)

- Coaching individual - 2h (18 o 19/10) (27 o 28/11). Dues reunions, una de prèvia a l'inici dels mòduls formatius i una altra a l'acabar-los. L'objectiu és facilitar al participant la transferència de la formació a la realitat particular de la seva empresa.
- Sessió de benchmarking empresarial - 3h (pendent de concretar). Sessió per compartir experiències amb directius d'empreses rellevants del territori.
- Tutories individuals: cada alumne tindrà assignat un mentor per consultes i seguiment del curs. Mentors: Xavier Plana, Albert Pàmies, Marc Parés i Anton Aubia.